Gestion publique : qu'est-ce qui a changé depuis 25 ans ?

Public management: what has changed over the past 25 years?

René Demeestère et Gérald Orange

Édition électronique

URL : <http://journals.openedition.org/pmp/1534>

DOI : 10.4000/pmp.1534

ISSN : 2119-4831

Éditeur

Institut de Management Public (IDPM)

Édition imprimée

Date de publication : 15 octobre 2008

Pagination : 127-147

ISSN : 0758-1726

Référence électronique

René Demeestère et Gérald Orange, « Gestion publique : qu'est-ce qui a changé depuis 25 ans ? », *Politiques et management public* [En ligne], Vol. 26/3 | 2008, mis en ligne le 25 octobre 2011, consulté le 19 avril 2019. URL : <http://journals.openedition.org/pmp/1534> ; DOI : 10.4000/pmp.1534

GESTION PUBLIQUE : QU'EST-CE QUI A CHANGÉ DEPUIS 25 ANS ?

René DEMEESTÈRE¹
Gérald ORANGE²

Résumé

Le paysage institutionnel français a subi depuis 25 ans, et surtout ces dernières années, de profondes inflexions dans trois domaines. Le premier est le passage progressif d'un État unitaire à une forme hybride mi-décentralisée mi-déconcentrée, qui témoigne de la permanence d'une exception française au sein de l'Europe. À côté d'un État central qui entend contrôler la plus grande part des fonds publics, une kyrielle de lieux de pouvoirs locaux s'échinent à tirer le maximum de la manne financière en provenance de Paris. Le second changement porte sur les règles de gestion avec comme fait majeur l'instauration de la Lolf. Mais les transformations les moins visibles, il faut les chercher dans le quotidien de l'action publique dont les méthodes ont été progressivement bousculées par l'introduction de multiples outils de gestion associée à la recherche de la performance publique. À quels rythmes ces réformes ont-elles progressé ? Quelle est la portée des changements institués ? Quels en sont les freins vers une gestion publique efficace au service des citoyens ? L'article brosse de ce large tableau un bilan contrasté...

Mots-clés

compétences, contrôle de gestion, décentralisation, déconcentration, gestion publique, indicateurs, Lolf, management, performance.

¹ ESSEC

² Nimec-IAE Université de Rouen

Nous tenons à remercier chaleureusement Michel Le Clainche, TPG de Haute-Normandie, et Jean-Philippe Bras professeur de sciences administratives à l'université de Rouen pour leur aimable relecture critique et leurs suggestions. Les propos tenus dans ce texte n'engagent néanmoins que leurs auteurs.

Revue POLITIQUES ET MANAGEMENT PUBLIC, Volume 26, n°3, 2008.

© Institut de Management Public – 2008.

Abstract

French institutions have evolved over the last 25 years. Three main evolutions are emphasized in this paper. First, the transformation of a unitary State into a specific half decentralized State, in which the central government controls most of the financial resources and deals with a multiplicity of local powers; Second, important changes in public sector management rules and systems, and, among them, a new program budgeting system (Lolf) for the central State; And, last but not least, multiple local changes concerning all aspects of management. How far have these reforms gone? What are the obstacles to a more efficient government bringing good services to citizens? The paper gives a nuanced description of those different changes.

Key-words

competences, decentralization, indicators, Lolf, management, performance, public sector, responsibilities.

Introduction

Depuis le début des années 1980, le paysage institutionnel français s'est considérablement modifié et l'on assiste à des transformations profondes des approches, des méthodes et des outils de la gestion publique. De nombreuses réformes ont remodelé l'architecture des institutions du pays. Au titre des grandes étapes, signalons tout d'abord les premières lois inaugurant la décentralisation (1982), suivies de multiples privatisations partielles et totales d'entreprises publiques, des lois instituant les EPCI et les pays (1999), l'instauration de la Lolf (2001), les deuxièmes lois de décentralisation (2005), sans compter la création de multiples agences, l'installation de médiateurs dans les ministères et en région... et plus récemment le lancement de la Révision générale des politiques publiques (RGPP, 2007).

De l'intérieur, la réforme de l'État s'est accélérée avec l'affirmation des droits pour l'usager (1978) et les textes sur le renouveau du service public à la suite des circulaires Rocard (1989) et Juppé (1995) : l'implantation des TIC, l'introduction de la qualité publique, la recomposition des services déconcentrés de l'État en région et en département... Sans oublier les réformes instituées au sein des grandes administrations depuis les années 1990 : le ministère des Armées, la Poste, l'Équipement, la Sécurité sociale et les hôpitaux... mais aussi les tentatives avortées de réforme à Bercy (1989 et 2000).

L'organisation du pilotage de ces réformes a été progressivement revue. Des missions d'animation se sont succédées : mission Réforme et prospective administrative (1981), Commissariat à la réforme de l'État (1995), Direction interministérielle à la réforme de l'État (Dire) et Conseil de modernisation de l'État. Sous leur impulsion, on leur doit le grand chantier de la simplification du droit avec la codification des lois, la déconcentration des décisions individuelles, l'allègement de centaines de procédures... Depuis 2005, la Direction générale de la modernisation de l'État (DGME) a pris le relais³.

Depuis Napoléon, la France avait-elle jamais connu un tel train de mesures ? Ces réformes structurelles ont été l'occasion incontournable de repenser la gestion des pouvoirs publics, depuis l'État jusqu'à la commune rurale. Un objectif est lancé – la recherche d'une meilleure performance publique – avec l'obligation de résultats et la maîtrise des dépenses budgétaires.

Quel tribut doit-on à l'Europe pour tous ces bouleversements de la vie et de l'organisation publique ? Il est de bon ton de passer sous silence les multiples directives européennes transposées dans le droit français, parfois avec beaucoup de retard, ou les rappels à l'ordre pour le non-respect de ses engagements... Toutefois, au-delà de l'encadrement juridique des administrations des pays membres, l'Europe a été souvent un facilitateur des réformes, en particulier dans les domaines de l'environnement : lois sur l'eau, loi Barnier introduisant le développement

³ Placée sous la tutelle du ministre de l'économie, des finances et de l'industrie, la DGME résulte du regroupement de quatre structures : la Délégation à la modernisation de la gestion publique et des structures de l'État (DMGPSE), la Délégation aux usagers et aux simplifications administratives (DUSA), l'Agence pour le développement de l'administration électronique (ADAE) et la Direction de la réforme budgétaire (DRB).

durable (1995), loi sur le traitement des déchets, participation au réseau Natura 2000... Sans compter le rôle décisif et contesté que l'Europe a joué, sous l'impulsion de l'OCDE, par son insistance à mettre en avant les principes du *New Public Management*, dans la fin programmée des monopoles publics.

Ces changements profonds conduisent à affirmer que les modes de gestion des services de l'État et des collectivités territoriales ont subi des transformations certaines, prises séparément, mais dont les articulations entre elles ne semblent pas toujours maîtrisées. Les réformes ont pesé sur plusieurs points du système administratif, créant des effets de synergie mais aussi d'inertie en raison de leur accumulation. Des cadres se sont investis, entraînant très largement les personnels, réagissant parfois de manière dubitative ou résignée, mais infirmant largement l'idée d'une incapacité des organisations publiques à mettre en œuvre des changements.

Au terme de ce rapide panorama, plusieurs grands traits, reliés entre eux, seront abordés successivement : l'évolution du périmètre et des structures des différentes entités composant les pouvoirs publics ; les changements dans les règles fondamentales structurant la gestion publique et les transformations dans les méthodes, les outils et les démarches de gestion qui leur sont associées.

**Les
bouleverse-
ments du
périmètre et
des
structures
des
organisations
publiques**

C'est toute l'architecture de l'action publique qui est repensée dans un climat politique où la gauche a progressivement conquis les leviers de commande dans presque toutes les régions, dans la plupart des grandes agglomérations et dans un nombre croissant de départements alors que la droite semble bien adossée à l'échelon national. Cette situation bipolaire fait que toutes les réformes s'engagent dans une épreuve de force peu propice aux concertations sereines.

Une décentralisation en demi-teinte

Les projets de décentralisation de l'État unitaire ont une longue histoire : le général de Gaulle s'était heurté au problème⁴ et c'est avec l'élection de Mitterrand et les lois Defferre de 1982-1983 que le processus de décentralisation voit le jour. Si la création des conseils régionaux constitue une innovation majeure, le transfert de compétences reste limité au logement, à la formation professionnelle et à l'aménagement du territoire et, pour ce qui est des communes, à l'urbanisme. Le grand changement tient à l'allègement de la tutelle de l'État puisque ce dernier

⁴ Référendum de 1969 sur la réforme du Sénat et la régionalisation repoussé par 52,4% des voix.

concède au département et à la région l'autorité exécutive assurée auparavant par le préfet.

Il faudra ensuite attendre la révision constitutionnelle de 2003 et la loi relative aux libertés et responsabilités locales de 2004 pour assister à une modeste deuxième vague de transferts de compétences qui a soulevé une tempête de protestations. Néanmoins, si le RMI/RMA échoit aux conseils généraux qui en assuraient déjà l'intendance, et les personnels techniciens, ouvriers et de service (TOS) aux départements et régions, la petite révolution tient à la passation des pouvoirs sur une partie des routes, des ports et des aéroports⁵.

Pourquoi avoir attendu vingt années alors que le mouvement était lancé dès 1981 ? La première explication tient à l'absence d'une profonde réforme fiscale qui aurait logiquement transféré aux collectivités territoriales des impôts rénovés leur apportant une manne financière qu'elles contrôlèrent en contrepartie de ces nouvelles compétences. Mais l'État devrait alors renoncer à la dotation globale de fonctionnement (DGF) qui lui donne actuellement un pouvoir certain d'incitation et de redistribution.

La seconde raison tient au délicat problème du statut du conseil général qui revient en débat à chaque fois que de nouveaux transferts sont envisagés. La commission Balladur mise en place en novembre 2008 par le président de la République a fait des propositions pour résoudre l'empilement, voire l'enchevêtrement, des structures infra étatiques dont la situation du Grand Paris offre un exemple extrême⁶.

La montée inexorable de l'intercommunalité

Si la grande décentralisation, celle des régions et départements, avance à pas de sénateurs, l'intercommunalité a, elle, fortement progressé sous l'impulsion du ministre de l'Intérieur Chevènement. Alors que les projets d'intercommunalité s'enlisaient dans les querelles locales, la loi relative au renforcement et à la simplification de l'intercommunalité de 1999 instaure un choix entre trois structures, assorti d'une incitation financière à condition d'opter avant une date butoir. Par magie, presque toutes les communes, des grandes aux plus modestes, ont mis les bouchées doubles pour adopter leur régime et le territoire est aujourd'hui presque entièrement couvert d'établissements publics de coopération intercommunale (ÉPCI) dont le nombre ayant choisi la taxe professionnelle unique (TPU) a été multiplié par onze en moins de dix ans (tableaux 1 et 2).

⁵ Voir les ouvrages collectifs publiés par le GRALE (*Groupe de recherche sur l'administration locale en Europe*) dans le cadre de son *Observatoire de la décentralisation*.

⁶ L'article n'a pour but d'aborder le contenu de ces propositions.

**Tableau 1 - Répartition des Établissements publics
de coopération intercommunale (ÉPCI)**

<i>France - 31/03/2009</i>		<i>nombre d'unités</i>
	1 999	2 008
Communautés urbaines	12	14
Communautés d'agglomération*	0	171
Communautés de communes	1 347	2 393
Districts**	305	0
Communautés de villes**	5	0
Syndicats d'agglomération nouvelle	9	5
Ensemble	1 678	2 583

Source : DGCL

* Nouvelles structures de la loi de 1999

** Anciennes structures supprimées par la loi de 1999

Tableau 2 – Recours à la Taxe professionnelle unique (TPU)

<i>France - 1/01/2009</i>		<i>nombre d'unités</i>
	1999	2008
Nombre d'ÉPCI	111	1 224
Nombre de communes regroupées	1 058	11 337

Source : DGCL

Cette réforme a permis, sans remettre en cause l'échelon communal, de doter les aires urbaines de compétences qui ne peuvent valablement s'exercer qu'à ce niveau. Cependant, le choix des périmètres et la répartition des compétences présentent encore bien des anomalies⁷ : des intercommunalités trop petites constituées pour faire échec à de plus grandes ; des marchandages de compétences ne respectant ni la logique ni l'esprit de la loi avec une tendance à la hausse de la fiscalité locale ; des moyens qui n'ont pas toujours suivi les compétences transférées, alourdissant globalement les dépenses de fonctionnement là où une meilleure utilisation des ressources devrait permettre des économies... Mais le mouvement se poursuit par le haut cette fois, surtout en milieu urbain, avec la course à l'annonce de la transformation de communautés d'agglomération en communautés urbaines dans quelques grandes aires métropolitaines (Nice, Rouen, Toulouse...).

⁷ Ces constats sont tirés de l'étude menée par l'Observatoire de la décentralisation du Gralle dans un rapport remis au ministère de l'Intérieur en juillet 2007 et publié par Albert J-L., De Briant V., Fialaire J. (2008), *L'intercommunalité et son coût*, L'Harmattan.

La découverte des territoires de projets et les Scot

Une autre petite révolution a relancé la négociation et la coopération du côté du monde semi-urbain et rural avec la loi d'orientation pour l'aménagement et le développement durable du territoire (LOADDT) de 1999, dite loi Voynet, qui s'est imposée grâce encore à une incitation financière par la possibilité de bénéficier des crédits du contrat de plan État-Région. Le pays est une délimitation territoriale pour laquelle les communes adoptent une charte de développement pouvant intégrer toutes les dimensions de l'économie au culturel. Le pari était de réussir à faire travailler ensemble, autour d'un projet global, des communes rurales sans créer une nouvelle structure. L'évolution de la carte des pays depuis la promulgation de la loi atteste de la réussite de ce nouveau dispositif. Il peut cependant paraître curieux qu'il faille des lois successives, assorties de carottes financières, pour que les élus se décident à bâtir des projets de territoire à une échelle cohérente et à coopérer pour le bien de leur population.

Plusieurs lois sont revenues sur les questions d'urbanisme, de protection des terres agricoles et de l'environnement. Pour mettre fin à l'anarchie des plans locaux d'urbanisme (PLU), l'État a instauré dès 1995 les directives territoriales d'aménagement (DTA) qui sont élaborés par les services déconcentrés sous la houlette d'un préfet coordonnateur. Un comité interministériel surveille leur progression. Les DTA – cinq ont été approuvées jusqu'à fin 2008 – fixent des orientations et examinent les projets de localisation des infrastructures de transport et des grands équipements, ainsi que les projets de préservation des espaces naturels.

La grande nouveauté réside dans la hiérarchie des normes imposée en matière d'urbanisme afin de rendre les schémas de cohérence territoriale (Scot), institués sur le territoire élargi des grandes agglomérations par la loi solidarité et renouvellement urbain (SRU, 2000), en conformité avec les DTA, les PLU devant l'être eux-mêmes avec les Scot.

Il n'est pas sûr toutefois que le « principe d'urbanisation en continuité » et les contraintes liées à l'occupation des sols entraveront le mitage du territoire qui réduit l'accès aux services publics, supprime des terres agricoles et dégrade chaque jour davantage les sites et les paysages. Cette question reste pourtant essentielle pour promouvoir une mobilité durable des personnes et des marchandises dans le sillage des propositions du Grenelle de l'environnement.

La déconcentration au service d'un État stratège ?

Le mouvement de décentralisation au profit des collectivités territoriales ne pouvait se poursuivre sans que l'État lui-même se mette au diapason par une profonde réorganisation de ses services déconcentrés. D'une part, il n'était guère tenable d'assurer depuis Paris un pilotage fin de multiples services mettant en œuvre des dispositifs complexes,

nécessitant coordination et capacité d'adaptation aux contextes locaux. D'autre part, la décentralisation rendait nécessaire l'existence d'interlocuteurs de l'État qui puissent dialoguer avec les nouveaux acteurs locaux et engager des actions concertées⁸.

Une première étape est intervenue en juillet 1992 avec la *Charte de la déconcentration* qui fixait pour objectif d'appliquer à l'État le principe de subsidiarité. Mais surtout, deux textes de 2004, établis en lien avec la Lolf, ont consacré le caractère stratégique de l'échelon régional, en prévoyant :

- l'élargissement des prérogatives du préfet de région qui devient « *le garant de la cohérence de l'action des services de l'État dans la région* » avec l'appui du secrétaire général pour les affaires régionales et de son service – le SGAR ;
- l'établissement de Projets d'action stratégique de l'État (PASÉ), déclinés dans chaque région avec les PASÉR et dans chaque département avec les PASÉD. Ceux-ci retiennent quatre à cinq grandes orientations, essentiellement à dimension interministérielle, déclinées en objectifs et en indicateurs de performance ;
- le regroupement des services déconcentrés en huit pôles régionaux afin de favoriser l'unité de l'action de l'État. Chacun de ces pôles transversaux regroupe de un à plusieurs services déconcentrés, auxquels sont adjoints les établissements publics concernés ; il appartient au préfet de proposer des fusions à la carte de ses services déconcentrés afin de les rendre plus opérationnels.

Enfin, le préfet de région dispose d'une structure consultative : le comité de l'administration régionale (CAR) qui regroupe, outre lui-même et les préfets de département, le secrétaire du SGAR et les huit chefs de pôle. Ces CAR deviennent l'outil de pilotage de l'État en région.

Un tel dispositif vise donc à dépasser l'architecture traditionnelle des services déconcentrés et à développer l'interministérialité. Ainsi, la réforme de l'administration départementale, après une expérimentation dans le Lot, n'a retenu, à côté de la Préfecture, que trois directions départementales interministérielles. Au niveau central, une préoccupation analogue accompagne la mise en place en 2007 du dispositif de *Révision générale des politiques publiques* (RGPP) prévoyant de multiples projets de réforme transverses aux organisations existantes. On peut évoquer l'instauration des secrétaires généraux, la réduction du nombre des directions centrales, des centres de responsabilité et des services à compétence nationale... Le changement est bien à la fois organisationnel et stratégique.

⁸ Les services déconcentrés comprennent aujourd'hui 96% des deux millions d'agents de l'Etat et ces services ont directement en charge plus des deux tiers des crédits inscrits au budget de l'Etat. En 2001, la répartition des effectifs de la Fonction publique (hors hôpitaux) était en France de 59% pour l'Etat et 41% pour les collectivités territoriales, à comparer avec l'Allemagne où elle était respectivement de 14% et 86%.

Un prototype quasi unique d'État hybride

Force est alors de constater que la France est un bien curieux pays avec son architecture complexe des pouvoirs ! Ni unitaire, ni composite, c'est un État hybride où les pouvoirs publics territoriaux se distinguent de l'État, au point d'être en perpétuelle opposition politique alors que sur le terrain, par nécessité et par ruse, la coopération va souvent bon train. Les pouvoirs publics sont donc écartelés entre un centre qui contrôle le portefeuille des crédits et leur utilisation, et une périphérie très morcelée à laquelle l'État concède de grands lambeaux de compétences, dans un contexte financier où la DGF est devenue la variable d'ajustement des déficits publics⁹. Dans cette situation, l'État se trouve contraint de garder la main sur l'essentiel des prélèvements obligatoires au titre de l'impôt, au détriment des collectivités territoriales, afin de maîtriser les compensations nécessaires face aux dérapages des comptes sociaux. L'autonomie fiscale des collectivités territoriales et la création de grandes régions, dotées de compétences accrues, assorties d'un transfert de personnels de la fonction publique d'État, ne sont sans doute pas pour demain¹⁰ !

Des vertus de la contractualisation à la multiplication des agences

Les pouvoirs publics ne pouvant être partout, il fallut aussi déléguer nombres de services collectifs à des organisations privées, autant à des entreprises qu'à des associations. Les collectivités locales ont depuis longtemps joué de ces possibilités de « faire-faire » grâce à l'externalisation de la gestion des services publics locaux¹¹.

Ce qui est apparu de nouveau en revanche, c'est la volonté de l'État d'opérer sur la base d'un contrat négocié avec les collectivités territoriales sans que les obligations aient un caractère contraignant. Il s'agit d'engagements réciproques négociés sous la houlette du préfet qui oblige chacun des contractants à faire des concessions, à accepter des compensations pour obtenir une part de financement étatique pour ses projets. En dernier ressort, le ministre arbitre.

Cette modernisation par l'action publique conventionnelle fut instituée en 1982 avec les contrats de plan entre l'État et les Régions (CPÉR)¹². Le

⁹ Cf. Herzog R. (2003), « Le ménage à trois : Etat, collectivités locales et sécurité sociale, ou pourquoi l'autonomie fiscale des collectivités locales ne progressera pas », *Annuaire 2002 des collectivités locales*, Grate-CNRS Editions.

¹⁰ Le projet de suppression de la taxe professionnelle est de plus un pavé dans la mare. Si la réforme de la fiscalité locale est une nécessité, il semble qu'elle ne puisse être envisagée que globalement.

¹¹ Il faut noter une nette tendance en sens inverse pour le retour à la régie, en particulier pour des services indivisibles comme l'eau.

¹² Les premiers contrats de plan entre l'Etat et les Régions ont été institués par la loi du 29 juillet 1982 portant réforme de la planification. La nouvelle génération de contrat de projets – et non plus de plan – porte sur la période 2007-2013. Pour un premier bilan, consulter Leroy (2000).

contrat de plan – devenu contrat de projet - est un engagement financier pluriannuel et librement consenti, découlant d'une réflexion prospective en vue de sélectionner les priorités stratégiques de l'État et des partenaires régionaux et de les mettre en cohérence. Les CPÉR ont été un instrument de recherche de l'équité territoriale. Les grands services d'infrastructure ont trouvé par ce mécanisme une régulation jugée efficace mais les marges de manœuvre de l'État se sont amoindries avec la dégradation de la situation budgétaire.

Dans le même temps, suivant en cela un modèle anglo-saxon, plus d'une quarantaine d'agences ont vu le jour. Elles sont investies par l'État d'une mission de service public de régulation. Leur indépendance est relative car la plupart des membres de leurs conseils d'administration sont nommés en conseil des ministres sur proposition des ministères de tutelle. Leur existence évite à l'État de créer de nouveaux services mais elles sont financées sur fonds publics. Si les plus emblématiques sont reconnues pour leur travail et leur résultat, certaines ont une existence dont la justification est contestée. Les médiateurs ont fait une entrée en scène bien tardive alors qu'ils constituent une institution particulièrement efficace de personnalisation des relations souvent conflictuelles entre les usagers et les services¹³.

Cette évolution significative des structures a été de pair avec la mise en place de multiples démarches de modernisation.

Les changements dans les modalités de fonctionnement : règles, outils et méthodes pour passer d'une logique de moyens à une logique de résultats et de services rendus

On ne change pas l'enveloppe sans changer le contenu. Le passage d'une pure gestion administrative, voire bureaucratique, à un positionnement stratégique de l'État à tous les carrefours décisionnels de l'action publique demandait quelques efforts de clarification et de logique. Ainsi en est-il de la simplification administrative - allègement des démarches, suppression de formulaires, accès par Internet... -, de la codification des textes de 8 000 lois et de 90 000 décrets...

Mais surtout, le souci de résultats amène à mettre en place de multiples démarches de gestion portant aussi bien sur les orientations budgétaires que sur le renforcement des services à l'usager et la mise en place de nouvelles pratiques de GRH. Toutes ces démarches nécessitent des informations nombreuses et fiables et donc un renforcement considérable des systèmes d'information.

¹³ Dans l'Education nationale, le médiateur national et les médiateurs académiques dénouent des milliers de litiges chaque année qui auparavant s'enlisaient dans le déni de justice ou les recours devant les tribunaux administratifs.

La rigueur budgétaire au service des politiques : la Lolf

La grande affaire budgétaire est apparue soudainement avec la loi organique relative aux lois de finances (Lolf) du 1^{er} août 2001. Cette modernisation du processus budgétaire sur la base d'un nombre limité de programmes transversaux est entrée en vigueur avec le budget de 2006. Son adoption a été un modèle de concertation puisque le vote parlementaire fut unanime. Deux interrogations demeurent : les ministères vont-ils savoir coopérer pour préparer les programmes et en suivre la bonne fin ? Le ministère des Finances va-t-il accepter de s'effacer pour laisser les autres ministères se concerter ?

L'obligation de résultats figurant dans les programmes doit être précisée dans des indicateurs adaptés, traduisant des objectifs tangibles, afin de fournir l'information nécessaire au travail des parlementaires. Présentée comme une révolution budgétaire, puisque qu'auparavant les élus ne contrôlaient qu'à peine 10% du budget de l'État, la Lolf peine à trouver ses marques en raison de la grande difficulté à construire ces batteries d'indicateurs pour chaque programme.

Cette réforme devrait supprimer les transferts financiers non intégrés dans des programmes précis. Comme les fonds transférés aux collectivités territoriales sont importants – en particulier les dotations globales de fonctionnement (DGF) – et qu'il faudra bien les répartir au sein de ces programmes, l'octroi de ces importantes dotations risque à terme d'être en contradiction avec le principe de libre administration des collectivités territoriales.

Toutefois, tant que les collectivités territoriales françaises dépendront de l'État pour boucler leur budget à hauteur de plus de 50%, elles seront dans une logique du « toujours plus » peu propice aux économies, même dans le cadre de la Lolf. Le transfert des ressources et des impôts correspondants créerait certainement d'autres incitations¹⁴.

De la réforme des marchés publics aux PPP

Décentraliser et déconcentrer conduit à réorganiser les rôles en conférant aux acteurs plus de liberté, tout en veillant aux économies d'échelle et à un contrôle efficace. Sur le premier point, l'État a sérieusement simplifié et allégé les contraintes pesant sur les marchés publics¹⁵. Les seuils ont été remontés permettant aux collectivités de passer plus de marchés de gré à gré. Parallèlement d'autres évolutions intervenaient dans les pratiques d'achat : centralisation des achats de même nature au sein de différents ministères¹⁶, professionnalisation de

¹⁴ L'Italie a procédé ainsi au cours de la décennie 1990-2000. Bassani F., « Réformes de l'Etat : la tronçonneuse ou l'anesthésie ? Les leçons de l'expérience italienne », p. 57-82 (Lacasse et Verrier, 2005).

¹⁵ Réforme du Code des marchés publics par décret du 1^{er} août 2006.

¹⁶ Voir Sénat (2006-2007).

la fonction achats, traitement dématérialisé des commandes, externalisation de la gestion des véhicules de la gamme civile aux Armées, projet de créer une agence des achats de l'État et de disposer d'un responsable unique des achats dans chaque ministère.

Une autre innovation est intervenue en 2004¹⁷ avec les contrats de partenariat public privé (PPP) permettant à une collectivité de confier à une entreprise la mission globale de concevoir, construire, entretenir, gérer et financer des ouvrages ou des équipements publics et des services dans le cadre de missions de service public et cela dans la longue durée grâce à un paiement étalé dans le temps. Cette possibilité reste cependant trop récente pour qu'on puisse en mesurer l'impact¹⁸.

D'autres réalisations et projets de changement concernent la gestion du parc immobilier de l'État¹⁹ : centralisation de la fonction propriétaire, instauration progressive de loyers budgétaires, mise en place d'un programme de cession d'actifs immobiliers prévoyant de verser une part du produit de la cession au ministère qui était l'utilisateur des locaux...

Le renforcement du rôle de l'utilisateur²⁰

Progressivement, l'utilisateur est placé au cœur de la relation de service public. Différents textes²¹ ont encadré ces actions et les pratiques ont évolué : l'accueil a connu des changements sensibles d'organisation, des centres d'appel²² équipés de dispositifs d'assistance informatique, venant en appui du travail des téléconseillers et des portails Internet, ont été mis en place. Des réflexions sur les attentes du public et leur recueil sous forme d'enquêtes de satisfaction se sont multipliées²³. Des démarches d'engagements de service sont l'objet d'une large communication et du suivi de leur respect. Des maisons de service public ont été créées dans les zones rurales, des maisons de la Justice et du Droit dans les quartiers défavorisés.

Les échanges d'information ont été simplifiés et les formalités facilitées pour les usagers par de nombreuses formalités d'administration électronique, comme avec la mise en place de la carte Vitale et de la télédéclaration fiscale, les procédures de télépaiement. Par ailleurs, les processus de communication se sont renforcés et professionnalisés.

¹⁷ Ordonnance du 17 juin 2004, reprise dans la loi relative aux contrats de partenariat du 4 juillet 2008.

¹⁸ Guerrero I., Pissaloux J.-L. (2008), « Contribution des contrats de PPP à la modernisation du secteur public local : phénomène de mode, cosmétique ou révolution culturelle ? », in *Annuaire des collectivités locales 2008*, dir. Marcou G., Gralle, CNRS Editions, p. 105-121.

¹⁹ Voir par exemple Sénat (2006-2007) et les projets RGPP.

²⁰ Sur ce sujet on peut se reporter aux actes du colloque « L'action publique au risque du client » parus dans *Politiques et Management Public*, Vol. 24, n°3, septembre 2006.

²¹ Lois de 1978 créant des droits pour l'utilisateur, décret du 28 novembre 1983, loi du 12 avril 2000.

²² Pour un exemple voir Munoz (2006).

²³ Voir CECRSP (2006).

Différents projets dans le cadre de la RGPP prévoient une extension de l'amélioration de l'accueil dans les services publics.

Ces changements, parfois qualifiés de « client-centrisme »²⁴, ont eu des conséquences non seulement sur la relation avec l'utilisateur, mais aussi sur l'évolution des métiers des agents en contact avec le public et sur l'organisation des processus internes.

La complexité des relations que les administrations entretiennent avec leurs usagers, tantôt qualifiés de « client », de citoyen, de contribuable, d'assujéti ou de pétitionnaire, montre bien que, derrière la relation de service, apparaît la présence de la puissance publique²⁵. La spécificité de la relation demeure et le rôle de l'utilisateur ne saurait se ramener à celui de client. En témoignent les questions que pose l'articulation entre démocratie représentative²⁶ et consultation directe des citoyens-usagers dans le cadre des démarches de e-gouvernement.

Les démarches qualité et la mise sous contrôle des opérations

Cette transformation des *front office* s'est naturellement accompagnée d'une transformation des *back office*. Les démarches qualité, la recherche de certification ISO 9001, ont conduit à expliciter les processus, à travailler à leur amélioration et à identifier les risques associés pour mettre en œuvre des plans capables de les maîtriser.

Ces approches ont pu être complétées par des analyses de coût par processus et par activité qui, dans des organisations de taille importante ayant de multiples implantations géographiques, ont permis des comparaisons entre sites. Ces dernières constituent des bases d'actions d'amélioration et de définition de tailles critiques pouvant conduire à des regroupements d'unités ou à des mutualisations d'activités. De nombreux indicateurs opérationnels ont été construits pour suivre ces processus. Cette tendance est particulièrement sensible dans des organisations ayant des traitements administratifs de masse, comme les caisses d'assurance maladie, mais également dans des organisations ayant des activités diversifiées comme les communes²⁷.

Toutefois, il reste encore beaucoup à faire dans ce domaine de la qualité des processus et de la maîtrise des risques comme le confirment les procédures de certification des comptes. Les chambres régionales, s'appuyant sur la qualité du contrôle interne et sur le degré de maîtrise des risques des processus comptables et financiers, ont certifié des

²⁴ Voir Muller (2006).

²⁵ Voir Strobel (1994).

²⁶ Voir Bartoli et Hermel (2006).

²⁷ Voir Bartoli et Hermel (2006).

comptes assortis de nombreuses réserves et même décidé, dans certains cas, de l'impossibilité de les certifier²⁸.

Le développement d'une logique d'objectifs et de revues de gestion

Dès le début des années 80, quelques grandes villes²⁹ avaient initié des démarches de programmation des équipements, de mise en place de tableaux de bord et parfois d'une comptabilité de gestion, accompagnées de la création de fonctions de contrôleur ou de conseiller de gestion.

Le contrôle de gestion a gagné également des établissements publics et des administrations comme l'Équipement. Il visait à mettre l'accent sur les résultats de l'action publique, à renforcer l'efficacité et l'efficace en mettant en place une gestion par objectifs, des dispositifs de mesure des résultats et des revues de gestion pour assurer le suivi et développer des plans d'amélioration.

Une des caractéristiques de ces démarches était qu'elles étaient le plus souvent conduites séparément de la négociation et du suivi budgétaire³⁰ et surtout assurées par des fonctions différentes ce qui les distingue fortement des pratiques en entreprise. Une autre caractéristique est qu'elles étaient ascendantes plutôt que descendantes³¹ : constatant la difficulté d'explicitation des objectifs stratégiques clairs dans le contexte d'ambiguïté propre au management public, elles partaient le plus souvent des services pour les équiper en instruments de gestion, pour construire progressivement une finalisation de la gestion autour de quelques objectifs d'amélioration et, pas à pas, amener des améliorations d'efficacité et d'efficace. Ce processus partant du terrain assurait une meilleure acceptation par les personnels puisque les indicateurs de performance et leur mesure étaient établis avec leur participation.

La Lolf a marqué une rupture à cet égard puisqu'elle associe gestion budgétaire et pilotage de la performance et qu'elle se situe dans un cadre typiquement descendant, partant d'objectifs globaux et les déployant au travers de programmes et d'actions au niveau des services de l'administration. Elle a donc donné une impulsion nouvelle à la gestion de la performance par l'État. D'autres organisations publiques se sont inspirées de la Lolf pour mettre en œuvre de nouvelles procédures de finalisation de la gestion articulées avec l'allocation des ressources.

²⁸ Cas de la CNAF, par exemple, et de la branche famille dans les comptes de la Sécurité sociale en 2007. Voir le *Rapport de Certification de la Cour des Comptes*.

²⁹ Voir Demeestère et Lalu (1983).

³⁰ Pour une discussion sur ce sujet, voir page 26 du numéro spécial *PMP*, Volume 20, n°3, septembre 2002.

³¹ Voir Gibert dans *PMP*, volume 20, n°3, septembre 2002, p. 27.

La difficile synergie entre le management stratégique et la gestion de l'opérationnel

Cependant, les démarches contribuant à relier la gestion opérationnelle des services à des objectifs stratégiques d'organisation semblent avoir connu un développement relativement limité. Ainsi, la mise en œuvre d'une méthode comme le *Balanced Scorecard*, fort développée en gestion d'entreprise, semble rester l'affaire de quelques cas d'espèce si l'on se limite aux administrations françaises³². Quant à la construction d'indicateurs effectuée dans le cadre de la Lolf, elle semble encore dans beaucoup de cas avoir été faite en central³³, ce qui pose évidemment la question de la bonne articulation entre ces indicateurs centraux et la gestion opérationnelle des services déconcentrés. Le déploiement d'objectifs stratégiques centraux en objectifs opérationnels locaux s'avère un exercice complexe. De plus, la construction des indicateurs eux-mêmes n'est pas toujours évidente³⁴ ; le choix parmi une pléthore d'indicateurs opérationnels disponibles dans le système d'information, délicat à effectuer, conduit parfois à une surabondance.

De même, le développement de comptabilités de gestion semble assez inégal. Il existe une grande exception dans la gestion hospitalière où la mise en place d'une comptabilité analytique par groupe homogène de séjour (GHS) sert de base à l'allocation des ressources par une tarification à l'activité. Par ailleurs, au niveau de l'État, la mise en place de comptabilité(s) de gestion a été jugée non prioritaire par les promoteurs de la Lolf, exception faite d'une analyse de coûts par programme reposant sur un système simple de clés de répartition.

Le renouvellement des pratiques de GRH

Une organisation, quelle qu'elle soit, ne vit que par les hommes et les femmes qui l'animent. Ces acteurs devraient être l'objet de toutes les attentions. Qu'en est-il en pratique ?

On peut tout d'abord noter qu'au sein des fonctions publiques, la gestion des ressources humaines reste marquée par l'existence de nombreuses règles codifiées dans les statuts de fonctionnaire, ce qui n'empêche pas l'existence d'une certaine flexibilité de gestion au sein de ces règles³⁵.

Les évolutions ces dernières années³⁶, sous l'impulsion en particulier de la circulaire Rocard de 1989 sur le renouveau du service public, ont été marquées par différents efforts qui ont été inégalement couronnés de succès :

³² Voir Benzerafa (2007).

³³ Voir Brunetière (2006).

³⁴ Pour des exemples, voir Brunetière (2006) et Gilbert (2009).

³⁵ Voir Pallez (1999).

³⁶ Voir Jeannot (2008).

-
- tentatives pour mettre en place une gestion prévisionnelle des emplois, des effectifs et des compétences (GPEEC) qui se sont souvent perdues dans la construction d'inventaire et dans la conception des lourds systèmes d'information³⁷, mais qui ont permis la création de référentiels métiers dans différentes organisations publiques ;
 - efforts pour renforcer la mobilité³⁸, freinée par de multiples facteurs, en particulier, par l'attractivité variable de différentes régions géographiques ;
 - évolution de certaines modalités de recrutement visant à une plus grande prise en compte des dimensions professionnelles.

Ces questions restent toujours d'actualité dans le contexte actuel marqué par deux enjeux supplémentaires : la tension très grande dans les ressources budgétaires et le départ à la retraite d'un grand nombre de fonctionnaires dans les années présentes et à venir³⁹.

A cet égard, la Lolf a eu un impact sur les questions de GRH. En effet, la fongibilité asymétrique des crédits budgétaires⁴⁰ confère des marges de manœuvre qui doivent être conciliées avec la gestion par corps et les équilibres entre emplois et ressources à trouver à ce niveau⁴¹. De plus, le renforcement de la culture de la performance que privilégie la Lolf va de pair avec le souci d'un suivi individualisé des agents et le développement d'une rémunération au mérite. Ce point représente évidemment une innovation majeure dans un contexte marqué par une résistance traditionnelle à la différenciation, comme le montrent les pratiques de notation⁴².

De fait, de multiples réflexions et projets d'évolution sont en cours à l'heure actuelle, portant sur différents thèmes :

- l'individualisation de la gestion des agents⁴³ avec la mise en place d'entretiens annuels portant sur les résultats professionnels obtenus, faisant le point des besoins de formation, des perspectives de carrière⁴⁴ et de mobilité ;
- la rémunération au mérite a fait l'objet de nombreux débats ; différentes dispositions ont été mises en place pour les cadres dirigeants⁴⁵, d'autres sont imminentes⁴⁶ ;
- le renforcement de la mobilité et la facilitation des passages entre privé et public avec, par exemple, le projet de loi destiné à faciliter le

³⁷ Pour une discussion sur ce thème, voir Demeestère, Genestet, Lorino (2006).

³⁸ Voir par exemple rapport du CECRSP sur les aides à la mobilité (2002).

³⁹ Voir Zaidman (2008).

⁴⁰ La fongibilité - le glissement des crédits d'un compte à un autre - est sans limite au sein des programmes sauf pour les dépenses de personnel, d'où l'asymétrie.

⁴¹ Voir Jeannot (2008).

⁴² Voir par exemple le rapport du CECRSP sur la notation et l'évaluation (2001).

⁴³ Voir Lévêque et Clergeot (2008).

⁴⁴ Parfois qualifiée de « revue de talents » voir *Enjeux Les Echos*, novembre 2008.

⁴⁵ Voir Sénat (2006-2007) et Lévêque et Clergeot (2008).

⁴⁶ Par exemple, la prime de fonction et de résultat (PFR) prévue pour environ 200 000 fonctionnaires d'Etat de la filière administrative (*Le Figaro* 31/10/08).

passage d'un corps à un autre et comportant la possibilité de mettre à la retraite ou en disponibilité sans solde un agent qui refuserait trois postes correspondant à son grade et à son profil⁴⁷ ;

- l'ouverture à une diversité des recrutements⁴⁸.

Les orientations actuelles vont donc dans le sens de l'individualisation et de la flexibilité permettant de couvrir les emplois en quantité et en qualité avec des ressources ayant les compétences voulues. Il est certainement trop tôt pour apprécier quelles seront les conséquences concrètes de ces différentes dispositions.

Le contrôle interne et les nouveaux systèmes d'information

Autre chantier important, la mise en place des réformes comptables portant sur la comptabilité générale vise à améliorer la qualité de l'information fournie au public sur la situation financière des organisations publiques. Elles sont complétées par des dispositifs de contrôle interne destinés à s'assurer de la qualité de l'information produite et de la maîtrise des risques. Différentes étapes restent encore à franchir pour parvenir à une certification de ces comptes à l'image des organisations privées⁴⁹.

Toutes les démarches évoquées précédemment créent de forts besoins en information fiable et cohérente. Des systèmes d'information intégrés (PGI) ont été implantés et les applications de l'informatique décisionnelle ont permis de dégager des analyses et des informations de synthèse pouvant faciliter le pilotage. Cela a conduit à de lourds investissements qui posent toujours la délicate question de leur maîtrise d'ouvrage : comment apprécier les « besoins réels » des utilisateurs finaux ? Comment concilier de multiples objectifs parfois contradictoires ?

Ces évolutions ont été de pair avec la création de nouvelles fonctions : contrôleur ou conseiller de gestion, responsable qualité, auditeur interne... Les fonctions achats et GRH⁵⁰ se sont également professionnalisées. D'une façon générale, une nouvelle technicité dans l'exercice de ces fonctions d'expertise est devenue nécessaire. Ainsi, par exemple, la fonction financière dans les collectivités locales connaît une complexité accrue ne serait-ce qu'en raison d'une offre de produits bancaires d'une grande variété qui pose de vraies questions d'analyse du risque.

⁴⁷ Voir *Enjeux Les Echos*, novembre 2008.

⁴⁸ Voir le projet retenu dans le cadre de la RGPP.

⁴⁹ Voir *PMP* (2002). L'Ordre national des experts-comptables a réitéré récemment auprès du gouvernement sa demande d'extension aux collectivités territoriales de la procédure annuelle de certification des comptes. Un chiffrage du coût serait en cours.

⁵⁰ Voir par exemple Lévêque et Clergeot (2008).

Une culture du changement ?

Dans l'évaluation de ces méthodes, la part la plus difficile - qui demanderait des études de terrain sur longue période pour être pleinement convaincante - reste celle de l'appréciation de leurs impacts réels. Ainsi, la mesure des coûts et des services rendus est une étape certainement utile, voire nécessaire, mais elle n'est pas en soit suffisante pour garantir leur maîtrise effective. L'observation de quelques exemples et contre-exemples montre la nécessité d'une conduite du changement qui sache associer ces différents volets dans une véritable démarche de management.

Ce souci intégrateur apparaît dans les différents projets de changement qui ont pu être conçus dans le cadre des stratégies ministérielles de réforme, des audits de modernisation et maintenant dans le cadre de la RGPP. Mais, au delà des discours sur le changement, la culture et les comportements doivent évoluer. Cela est vrai pour les dirigeants comme pour les cadres intermédiaires, les agents et les organisations syndicales. L'étape critique de ces projets reste l'acceptation, l'appropriation et la mise en œuvre de la démarche par les différents acteurs concernés. D'où le nécessaire développement d'une véritable culture de management dans laquelle les échelons intermédiaires, au delà du rôle de spécialiste de leur domaine, assument la responsabilité d'un fonctionnement collectif et disposent des ressources et des leviers d'action leur permettant d'avancer dans le cadre des orientations globales fixées par ces projets.

Conclusion

Au terme de ce rapide panorama de 25 ans de gestion publique, quelles remarques de portée générale peut-on formuler ?

La première est que, sans conteste, il est difficile de faire un bilan complet et de mesurer les conséquences concrètes de réformes aussi nombreuses et multiformes, s'étendant sur plusieurs décennies et ce, d'autant plus que ces réformes se sont accélérées depuis les élections présidentielles de 2007 dans un contexte de crise économique qui n'en facilite pas la mise en œuvre.

Néanmoins, cette circonstance perturbante ne dispense pas de tenter de relier les deux grands pans de cet article que constituent les transformations de la structure et les évolutions de la gestion. Sur de multiples aspects soulevés, les réformes sont restées à la moitié du gué : décentralisation timide et lente retardant à conférer aux régions des compétences de chef de file et s'accompagnant d'une déconcentration accélérée pour renforcer le poids de l'État en région, instauration de la Lof à l'usage quasi exclusif des ministères qui ne représentent qu'une part du secteur public, diffusion d'une culture de la performance et du résultat sans que les gestionnaires disposent toujours des leviers d'action nécessaires...

Deux sources de difficultés méritent particulièrement d'être soulignées. La première tient à la méthode de mise en œuvre des réformes qui est moins l'œuvre du Parlement que de l'exécutif. Certes, des rapports sont régulièrement demandés à de multiples commissions et pourtant ces réformes semblent ressortir de la volonté quasi-exclusive de l'exécutif et s'accompagnent de sérieuses résistances de la part des partenaires institutionnels et sociaux. Il serait souhaitable que les réformes, à l'instar de la Lolf, soient conçues d'une manière plus consensuelle.

La seconde tient aux moyens de contrôle de l'État. Certes, chacun attend le rapport annuel de la Cour des comptes, dont la presse se fait largement l'écho, mais en quoi cela entraîne-t-il des modifications de la gestion, ou même des sanctions, dans les organisations contrôlées ? Les corps spécialisés des ministères ne sont guère davantage en mesure d'exercer des contrôles d'une manière régulière et sereine. S'agissant des comptes publics et de leur gestion, l'État ne dispose que des chambres régionales des comptes. Les administrations et les établissements publics ne voient passer des audits que de façon épisodique et la certification de leurs comptes laisse beaucoup à désirer.

Les pouvoirs publics sont souvent à la fois juge et partie ; ils ne peuvent donc avoir le recul nécessaire pour suivre et contrôler d'une main ferme la façon dont les services publics sont produits et les crédits dépensés. L'État central détient les cordons de la bourse, impose sa présence partout par un renforcement de son pouvoir en région, mais finalement il n'accorde de l'autonomie aux collectivités territoriales qu'avec parcimonie... Il ne peut donc véritablement contrôler ce qu'il impose sauf à alterner promesses et reniements. Le partage territorial et politique fait le reste. A quelques exceptions près, la défiance règne.

Ces difficultés devront être surmontées car l'avenir s'avère sombre. Le défi environnemental devra être relevé, ce qui nécessite un État fort capable de prendre des décisions et de contrôler l'application de la loi, mais aussi une action concrète des citoyens, des entreprises et des collectivités territoriales qui doivent disposer pour cela d'une autonomie suffisante.

Enfin, du point de vue du citoyen, on ne peut que constater une faible transparence de l'action publique, malgré toutes les réformes accomplies : la responsabilité des élus sera-t-elle un jour jugée par les citoyens à tous les échelons ? Déjà en 1840, Alexis de Tocqueville pensait que la France n'était pas encore mûre pour une démocratie active !

BIBLIOGRAPHIE

ALBERT J-L., DE BRIANT V., FIALAIRE J. (2008), *L'intercommunalité et son coût*, L'Harmattan.

-
- BARTOLI A. et HERMEL P. (2006), "Quelle compatibilité entre orientation client et service public ?", **Politiques et Management Public**, Vol. 24, n°3, p. 13-31.
- BENZERAFA M. (2007), *L'universalité d'un outil de gestion en question : le cas de la Balanced Scorecard dans les administrations de l'État*, Thèse de Doctorat, Université de Paris X – Nanterre, 385 p.
- BRAS J-P, ORANGE G. (dir) (2007), **Les ports dans l'acte II de la décentralisation**, Collection du GRALE, L'Harmattan.
- BRAS J-P., ORANGE G. (2005), "Risques et légitimité de l'action publique locale : heurs et malheurs d'une collectivité territoriale dans ses interventions économiques", **Politiques et Management Public**, n°4.
- BRUNETIERE J-R. (2006), "Les indicateurs de la Lolf : une occasion de débat démocratique ?" **Revue française d'administration publique**, n°117, p. 95-112.
- CECRSP Comité d'Enquête sur le coût et le rendement des services publics (2006), *Trois règles d'or pour réussir le changement ; dix rapports du comité (2001-2006)*, Paris.
- COLSON A. (2005), *La conduite du changement au sein du secteur public : une contribution pour l'action*, **Les Cahiers du Plan**, n°13.
- CROZET P, DESMARAIS C. (2004), "Les habits neufs de la gestion des ressources humaines dans les villes depuis les lois de décentralisation", **Politiques et Management Public**, Vol. 22, n°2, p 55-73
- DEMEESTERE R. (2005), **Le contrôle de gestion dans le secteur public**, 2^{ème} éd., LGDJ.
- DEMEESTERE R. et LALU C. (1983), **Planifier ou contrôler ? La pratique de la planification dans les villes**, Ceressec-Fnege, 212 p.
- DEMEESTERE R., GENESTET V. et LORINO P. (2006), **Réconcilier la stratégie et l'opérationnel, l'approche processus-compétences**, ANACT, 189 p.
- GIBERT P. (2009), **Tableaux de bord pour les organisations publiques**, Dunod.
- GUÉRARD S (din) (2008), **La GRH publique en questions : Une perspective internationale**, l'Harmattan.
- GUERRERO I., PISSALOUX J-L. ('2008), "Contribution des contrats de PPP à la modernisation du secteur public local : phénomène de mode, cosmétique ou révolution culturelle ?" in **Annuaire des collectivités locales 2008**, dir. Marcou G., Gralle, CNRS Éditions, p. 105-121.
- HERTZOG R., ORANGE G. (2008), préface de la partie Études de l'**Annuaire 2008 du Gralle** intitulée "Où en est la gestion locale en France?", CNRS Édition.
- HERTZOG R. (2003), "Le ménage à trois : État, collectivités locales et sécurité sociale, ou pourquoi l'autonomie fiscale des collectivités locales ne progressera pas", **Annuaire 2002 du Gralle**, CNRS Éditions.
- HURON D., SPINDLER J. (2008), **Le management public en mutation**, L'Harmattan.
- JEANNOT G. (2005), "De la gestion prévisionnelle des effectifs, des emplois et des compétences (GPEEC) aux cadres statutaires : la

progressive émergence de la notion de métier dans la fonction publique d'État en France", *Revue française d'administration publique*, n°116, p. 595-608.

JEANNOT G. (2008), "Le renouvellement de la GRH dans la fonction publique", *Cahiers français* n°346, p. 67-71.

LE DUFF R., ORANGE G. (2007), "De l'économie publique au management des sentiments moraux", in *Le management public en mutation*, collection « Management public » du Réseau des enseignants, chercheurs et experts en management public (Recemap) dirigée par J. Spindler et G. Orange, L'Harmattan.

LEROY M. (2000), *La logique financière de l'action publique conventionnelle dans le contrat de plan État-Région*, L'Harmattan.

LEVEQUE M-A., CLERGEOT P. (2008), "Gestion des ressources humaines et modernisation de la fonction publique", *Regards sur l'actualité*, n°337, p. 62-72.

MULLER P. (2006), "Le client-centrisme : une nouvelle forme de relation entre l'État et les citoyens", *Politiques et Management Public*, Vol. 24, n°3, p. 1-4.

MUNOZ J. (2006), "Les plateformes téléphoniques de services de l'assurance-maladie : une nouvelle forme de rationalisation du travail administratif ?", *Politiques et Management Public*, Vol. 24, n°3, p. 145-160.

ORANGE G. (2005), *French territorial administration and changes in public management*, in actes du Séminaire du CERVIL sur *La modernisation de l'État et de l'administration en Europe : une comparaison France-Allemagne*, 14 et 15 mai 2004, Bordeaux, sous la direction du Professeur V. HOFFMANN-MARTINOT, Verlag für Sozialwissenschaften, collection Urban Research International.

ORANGE G. (2006), "La réorganisation des services de l'État" in *La décentralisation en mouvement* (dir. G. Marcou), Travaux du Centre d'Étude et de Prospective du Ministère de l'Intérieur, La Documentation française.

ORANGE G. (2007), "La gestion déléguée des ports : entre risque concurrentiel et quête de performance", in *Les ports dans l'acte II de la décentralisation*, dir. Bras J-P et Orange G., collection du GRALE, L'Harmattan.

PALLEZ F. (1999), "Les souplesses cachées du mammoth", *Le journal de l'école de Paris*, janvier, p. 3.

PMP (2002), *actes de la journée d'étude Cour des Comptes-Chambres Régionales des Comptes « L'évaluation du contrôle interne »*, *Politiques et Management Public*, Vol. 20, n°3, 232 p.

SENAT, Rapports (2006-2007), *Réforme de l'État, auditer pour agir*, n°45, p. 107.

STROBEL P. (1994), "Service public et relation de service", dans J. de Bandt et J. Gadrey (Eds), *Relations de services, marché des services*, CNRS Éditions.

ZAIDMAN C. (2008), "L'emploi public face au défi démographique", *Regards sur l'actualité*, n°337, p. 16-36.